



# Exportera enkelt till Norge

Så utnyttjar du möjligheterna  
och undviker fallgroparna

# Lockas du också av Norge?



Sedan lång tid är Sverige och Norge viktiga handelspartners. Liknande kulturer, köpstarka företag och befolkningar samt närheten gör att många lockas till att göra affärer med grannen.

Svenska företag lyckas oftast bra med sina exportsatsningar i Norge. Men eftersom Norge inte är med i EU är det en hel del du måste tänka på innan du gör din exportsatsning eller väljer tjänster.

Norge är medlem i EFTA (Europeiska Frihandels-sammanslutningen) och lyder under EES som är ett frihandelsavtal med EUs inre marknad för stater som inte är medlemmar i EU. Det innebär att Norge får exportera och importera tullfritt med EU och övriga medlemmar i EFTA.

Men det finns viktiga skillnader mellan att exportera till Norge och till ett EU-land. Till exempel är vissa varugrupper tullbelagda och du måste alltid betala införselsmoms och momsdeklarera i Norge. Det är viktigt att all tulldokumentation är korrekt, och att rätt typ av information följer med försändelsen.

## Fokusera på möjligheterna

Med fallande oljepriser arbetar den norska regeringen och näringslivet på att öka tillväxtmöjligheter för andra sektorer inom ekonomin. Det öppnar för än fler möjligheter för svenska företag att exportera varor och tjänster.

## Undvik fallgroparna

För vissa varor, till exempel hälsokost och livsmedel, krävs specialtillstånd för export till Norge. För att minska riskerna att det blir fel i tulldokument, registrering och rapporter kan det vara bra att välja en leverantör som vet vad som gäller i Norge. Din startsträcka blir kortare och din logistiklösning mer effektiv.

Norge med sina höga berg och djupa fjordar är ett land med långa avstånd. Om du väljer en logistikpartner med god täckning och lång erfarenhet har du exakt koll på leveranstider till de olika delarna av landet.

# Så kommer du igång

För att förtullningen till Norge ska gå snabbt och smidigt behöver du ha koll på både vilka regler och vilken dokumentation som gäller för just dina varor. Här är fem tips som hjälper dig att komma igång.

### 1. Ansök om EORI-nummer

Ett EORI-nummer är ett unikt registreringsnummer som används för att identifiera ditt företag inom EU. Ansök om numret eller kontrollera om du redan har ett på [Tullverkets hemsida](#).

### 2. Ta reda på varukod och tullsats för din vara

I [Tulltaxan](#) hittar du både varukod och tullsats för din vara, den behöver du för att på rätt sätt kunna fylla i dina förtullningsdokument.

### 3. Kolla upp eventuella exportregler för din vara i Norge

Det finns [exportrestriktioner](#) för vissa typer av varor, exempelvis kan du behöva en licens eller någon form av tillstånd. Varor som omfattas av restriktioner i Norge är exempelvis livsmedel och ekologiska produkter, växter, alkoholhaltiga drycker och elektriska produkter. I Norge måste du också alltid betala införseloms och momsdeklarera.

### 4. Fyll i tulldokumentationen

En vara som ska transporteras till Norge ska alltid ha en beteckning över innehållet och därmed en faktura bifogad. Vanligtvis är det en handelsfaktura, s.k. Commercial Invoice, som används men för varor man inte betalar eller tar betalt för används istället en Proforma Invoice. Du kan läsa mer om tulldokumentation och ladda ner dokument på [bring.se/tull](#). Du kan även skicka tulldokumentationen elektroniskt som EDI eller via Tullverkets Internetdeklaration (TID). För kunna göra det behöver du göra en [ansökan hos Tullverket](#).

### 5. Behöver du exportbevis?

I vissa fall, exempelvis vid temporär export eller begäran om återbetalning av tull vid retur kan du behöva ett bevis på att varorna lämnat EU. Skatteverket eller andra myndigheter kan av andra anledningar också vilja se ett [exportbevis](#). För att få detta skriver du in koden 30400 i fältet "särskilda uppgifter/kod" i exportdeklarationen.

# Vad säger de som redan exporterar till Norge?

Flera av våra kunder exporterar till Norge. Två av dem är Avera som distribuerar kosmetik- och hälsoprodukter och HemoCue som exporterar utrustning för blodanalys.

## ”Reglerna är annorlunda”

– Det är en del extrajobb med tull-rapporter och reglerna för vissa varor är helt annorlunda än inom EU. Det kan behövas tillstånd som inte behövs i EU, till exempel. Men norrmän är trevliga!”

**Inga Thordardottir, Avera,**  
kosmetik- och hälsobranschen



## ”Viktigt att veta varukoder”



– Vi bokar våra försändelser som vanligt med EDI och sköter tull-deklarationerna själva. Det är viktigt att ha koll på aktuella varukoder. För oss är det också viktigt att veta exakt vilka ledtider som gäller till olika postnummerområden.”

**Aurélie Herlevsson, strategisk inköpare,**  
HemoCue, medicinsk bransch

# Vill du veta mer om export till Norge?

På [bring.se/tull](https://bring.se/tull) har vi samlat viktig information om vad som gäller för dig som ska exportera utanför EU. Här kan du även ladda ner en tullguide med detaljerad information om vilka dokument som behövs när, och hur du fyller i olika formulär.

På [tullverket.se](https://tullverket.se) finns uppdaterad information och regelverk för export och import.

Vid ytterligare frågor kontakta gärna kundservice på **020-765 000**.